

# Schrijver Systeem®

## Bekroond in Engeland

In Londen is de Jaarlijkse “Anglo-Dutch Award for Enterprise” uitgereikt aan een bedrijf uit de Antwerpse Kempen. De zware zilveren wisseltrofee staat nu een jaar lang te pronk bij Schrijver Systeem Vochtbestrijding (Ravels). Deze onderneming mikt in de nabije toekomst naast de Belgische, Nederlandse, Britse, en de Spaanse ook op de Duitse en Franse markt.

Schrijver Systeem Vochtbestrijding werd in 1985 opgericht door de Hollander Henk Schrijver. Die had zich aanvankelijk toegelegd op open haarden in de jaren zeventig kwam hij dikwijls in contact met mensen die problemen hadden met vochtige woningen. Omdat hij die problemen zo dikwijls zag begon hij te denken over een oplossing. Die vond hij in een speciaal element uit baksteen keramiek en kunststof.

Dergelijke elementen worden in de buitengevel van de vochtige woningen aangebracht, enkele tientallen centimeter boven de vloer. De ideale hoogte wordt bepaald naargelang de plaatselijke omstandigheden. Per lopende meter komen er 2,2 dergelijke elementen, heel het huis rond. De elementen zijn vocht regulerende stenen met twee luchtkamers, die over een groot deel van de breedte van de steen door een plaatje in pvc van elkaar gescheiden zijn. Langs de buitenkant bevinden zich twee openingen, gescheiden door een trapeziumvormige uitstulping. De elementen creëren een koudebrug.



*Van links naar rechts: Directeur Shell, Engelse vertegenwoordiger, Henk Schrijver uitvinder Schrijver Systeem, Frank Schrijver directeur Frank Schrijver UK LTD*

### Luchtstromingen

“We maken gebruik van de altijd aanwezige lucht stromingen,” legt Henk Schrijver uit. “Het element zuigt langs een opening lucht aan. De koudere buitenlucht trekt vocht uit muren en of vloeren naar het element. De lucht zorgt voor de verdamping en het temperatuurverschil voor de lucht verplaatsing. De vochtige lucht wordt afgevoerd.

De koude bruggen vergroten het energieverbruik in huis niet. “Omdat droge muren een veel betere isolatie waarde hebben dan natte muren.” Aldus Schrijver. “metingen hebben uitgewezen dat het temperatuurverschil tussen de koude en de warme zone slechts een graat bedraagt. Dat is voldoende om het systeem te laten werken. “Schrijver verkreeg in 1988 een Benelux en in 2001 een Europees octrooi op zijn systeem. In 1988 werd het in Nederland uitgeroepen tot beste uitvinding van het jaar. Twee jaar geleden er al een eerste Britse bekroning, de Runner-Up.

In Nederland telt Schrijver Systeem onderneming 20 werknemers, in Groot Brittannië 15, De Belgische markt wordt momenteel vanuit Nederland bediend, maar het is de bedoeling om binnenkort een vijftiental Belgische medewerkers aan te werven. Het aanbrengen van de elementen wordt nooit uitbesteed, maar altijd door eigen werknemers uitgevoerd.

Het Systeem werd in België al in 7.000 woningen aangebracht. Bijna allemaal bestaande woningen. “in Nederland wordt het al mondjesmaat toegepast in de nieuwbouw. We gebruiken het niet alleen in muren met spouw, maar ook in enkelvoudige muren. In dubbele muren wordt het element tot tegen de binnenmuur geschoven, bij enkelvoudige muren wordt de originele steen tot op twee derde van zijn breedte weg gekapt.

### *Kasteel*

Een element kan per etmaal een kwart liter vacht verwerken, bij de gemiddelde windsnelheid zoals wij die in europa kennen. De afvoer capaciteit is echter groter als de binnen temperatuur hoger ligt dan de buiten temperatuur. “We werken niet alleen aan woonhuizen, maar ook aan molens, gemeentehuizen, en kastelen. In Vlaanderen is onder meer kasteel de Broqueville in Mol-Postel met Schrijver Systeem uitgerust “De naam heb ik zelf niet verzonnen. Hij werd voor het eerst gebruikt door medici, die op congressen spraken over de gunstige invloed ervan op astma- en reuma patiënten.”

Schrijver Systeem stak pas in 1995 de Nederlandse-Belgische grens over. “In het begin kregen we hier geen voet aan de grond. We deelden duizenden folders uit en kregen amper twee opdrachten. Ik kon goed merken dat de Belgen de Nederlanders beschouwden als gladde jongens. De grote sprong voorwaarts kwam er nadat we via een Arnhemse autobus onderneming in contact kwamen met autobussen fabrikant Herman van Hool. We hebben dan zijn villa in Lier behandeld. Met een naam als van Hool als referentie stonden we daarna opvallend veel sterker op de markt.”

*Koen Mortelmans*